**FORMULAIRE D’INSCRIPTION**

Afin de participer au concours, merci de compléter et d’envoyer ce formulaire à l’adresse suivante : contact@incubateur-barreau-bordeaux.fr

Seuls les dossiers entièrement remplis et envoyés sous format électronique seront étudiés.

L’Incubateur du Barreau de Bordeaux et les organisateurs du Prix s’engagent à garder confidentielles toutes les données et informations dont ils auront pris connaissance sur l’activité du candidat dans ce formulaire.

Les droits de propriété intellectuelle, artistique ou industrielle auxquelles pourraient donner lieu la création, la conception ou l’invention contenues dans le dossier de candidature restent la propriété exclusive du candidat.

**1. L’INTITULE DU PROJET**

**2. LE RESUME DU PROJET** (3 lignes MAXIMUM)

**3. LA CATEGORIE**

Ο Avocat

Ο Etudiant

**4. LES PORTEURS DU PROJET**

**4.1 Nombre de porteurs de projet :**

**4.2 Identité des membres de l’équipe** (joindre un CV pour chacun d’eux) :

Nom et prénom :

Date et lieu de naissance :

Adresse mail :

Coordonnées postales :

Téléphone :

Statut : Avocat (inscrit au Barreau de : …………………..) / Non avocat

Diplômes :

Nom et prénom :

Date et lieu de naissance :

Adresse mail :

Coordonnées postales :

Téléphone :

Statut : Avocat (préciser le Barreau de rattachement : …………………..) / Non avocat

Diplômes :

Nom et prénom :

Date et lieu de naissance :

Adresse mail :

Coordonnées postales :

Téléphone :

Statut : Avocat (préciser le Barreau de rattachement : …………………..) / Non avocat

Diplômes :

Nom et prénom :

Date et lieu de naissance :

Adresse mail :

Coordonnées postales :

Téléphone :

Statut : Avocat (préciser le Barreau de rattachement : …………………..) / Non avocat

Diplômes :

**5. LE PROJET**

**5.1 Description du projet**

**5.2 En quoi ce projet est-il innovant ?**

**5.3 A quels besoins le projet répond-il ?**

**5.4 Quelle est la plus-value pour les avocats ?**

**5.5 Quelle est la plus-value pour les justiciables ?**

**6. LE MARCHE**

**6.1 Comment votre offre est-elle structurée ? Quels sont les tarifs proposés ?**

**6.2 Quelle est votre stratégie de communication ?**

**6.3 Quels sont vos concurrents ?**

**6.4 Quelle est votre plus-value par rapport à vos concurrents ?**

**7. LE DEVELOPPEMENT DU PROJET**

**7.1 Décrivez votre business model**

**7.2 A quel stade en êtes vous dans le développement de votre solution ?**

**7.3 Quels sont vos besoins en termes de financements ?**

**8. LA DEONTOLOGIE**

**8.1 Expliquez en quoi votre projet est conforme aux règles déontologiques régissant la profession d’avocat**

**8.2 Quelle règle déontologique pourrait constituer un obstacle à votre développement ? Pourquoi ?**

**9. REPARTITION DU CAPITAL SOCIAL ENTRE LES ASSOCIES**

**DOCUMENTS A FOURNIR**

- Présentation PowerPoint du projet

- Vidéo de présentation

- Captures d’écran de la plateforme

- Articles de presse

- Etc…